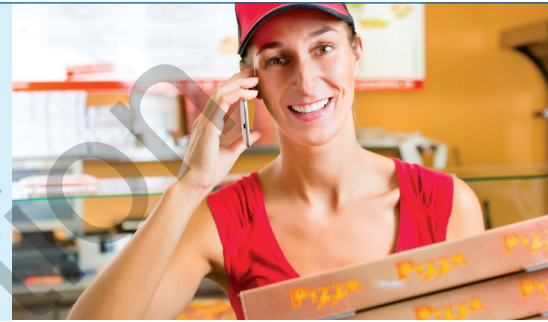


Démarrez votre franchise du bon pied

Avec plus de 1 200 marques de franchise en activité au Canada, comment choisir celle qui vous convient le mieux ?



Comment pouvez-vous vous préparer à choisir la bonne franchise ?

La décision d'investir dans une franchise peut se révéler l'une des plus importantes de votre vie. C'est pourquoi l'étape la plus cruciale de l'exploitation réussie d'une franchise consiste avant tout à bien vous renseigner. Posez-vous les questions suivantes :

- La franchise générera-t-elle le revenu dont vous avez besoin ?
- Offre-t-elle de véritables perspectives de réussite ?
- Comment l'ouverture d'une franchise vous touchera-t-elle ?

Voilà autant de questions importantes à envisager avant d'ouvrir une franchise. Sans la mise en place d'un plan clair ou des ressources appropriées, vous pourriez éprouver des difficultés financières et voir vos attentes déçues. Alors que vous envisagez le démarrage d'une franchise, n'oubliez pas réfléchir aux questions suivantes :

Dans quelle mesure êtes-vous résolu à établir une franchise prospère ?

Presque tous les franchisés ont besoin d'un certain montant de capitaux propres pour le démarrage et l'exploitation d'une franchise. Il se pourrait donc que vous deviez investir une part importante de votre valeur nette. Votre apport représente non seulement le capital dont votre entreprise a besoin pour réussir, mais aussi votre engagement envers cette nouvelle entreprise.

Attendez-vous aussi à travailler de longues heures. En tant que seul exploitant de votre entreprise, vous devrez y consacrer le temps voulu.

Il y a également la question des flux de trésorerie. Vous pourriez éprouver des problèmes de trésorerie au cours des premiers mois, la plupart des nouvelles entreprises ne générant pas immédiatement un revenu stable.

Comment allez-vous composer avec les fluctuations du marché ? Si vous n'avez pas de plan et d'attentes réalistes, il se peut que vous ne puissiez pas respecter vos engagements financiers, ce qui pourrait avoir une incidence sur votre entreprise et votre vie personnelle.

Comment allez-vous protéger et faire croître votre investissement ?

La plupart des nouveaux franchisés ont déjà des projets d'expansion. Si c'est votre cas, vous devrez vous assurer dès le départ que la franchise choisie correspond à vos aspirations.

Avez-vous effectué suffisamment de recherches pour prendre la bonne décision ? La franchise correspond-elle vraiment à vos aspirations, tant du point de vue de votre personnalité que du point de vue financier ? Connaissez-vous réellement le marché envisagé ? Est-il en pleine croissance ou est-il saturé de concurrents ? Assurez-vous que les données démographiques de l'emplacement choisi correspondent à celles de votre franchise.

Vous devez également être à l'aise avec la structure de la franchise, notamment en ce qui a trait aux engagements contractuels et aux directives formelles qui y sont établies.

Il est essentiel d'envisager ces éléments. Si vous n'y réfléchissez pas suffisamment, vous pourriez perdre beaucoup plus que votre tranquillité d'esprit et la réputation de votre entreprise : vous pourriez devoir renoncer à votre investissement, et même faire face à des litiges.

La franchise que vous comptez choisir vous permettra-t-elle d'être votre propre patron et de contrôler votre vie ?

La satisfaction que l'on tire d'être propriétaire de sa propre entreprise et de constater que son dur labeur et sa détermination ont porté des fruits est vraiment sans égale. Exploiter une franchise prospère à long terme exige toutefois un engagement exceptionnel de votre part. Vous devrez consacrer beaucoup de temps à votre entreprise, à vos employés et à vos clients. Il se pourrait que vous deviez renoncer aux vacances pendant quelques années !

Autre élément à prendre en considération : possédez-vous l'expérience de gestion nécessaire pour prendre en charge tous les aspects d'une entreprise ? Il n'est pas donné à tous d'être efficace dans l'embauche d'employés ou la gestion du stress lié à un congédiement, sans compter les tâches quotidiennes comme le service de la nourriture ou le nettoyage des tables. Il est important de savoir quel

type de personnalité il faut posséder pour bien gérer une franchise. Autrement, vous pourriez ressentir une perte de motivation et de confiance dans votre investissement.

Et si vous pouviez :

- avoir confiance en la capacité de la franchise choisie de générer un revenu suffisant ?
- être confiant d'avoir choisi la bonne franchise et être en mesure de prendre de l'expansion avec le temps ?
- avoir le niveau de contrôle que vous recherchez sur votre vie ?

Choisissez la franchise et le financement qui vous conviennent et ayez l'avenir dont vous avez toujours rêvé

Pour choisir la franchise qui vous convient le mieux, tant au chapitre du style de vie que de la personnalité, vous aurez besoin d'un partenaire expérimenté qui vous guidera tout au long du processus décisionnel.

Parlez d'abord à l'un des quelque 200 spécialistes du franchisage de RBC®. Notre méthode objective ainsi que nos connaissances et notre expérience approfondies du franchisage peuvent faire une grande différence pour assurer la réussite de votre franchise.

Une fois la franchise choisie, nos spécialistes seront là pour vous conseiller sur la manière de conclure l'achat de votre franchise et pour vous offrir des solutions financières souples pour votre franchise, vos employés et vous.

Faites vos premiers pas vers la réussite de votre franchise avec RBC Banque Royale

Si votre objectif est de devenir le propriétaire prospère et confiant d'une franchise, parlons-en dès maintenant. RBC Banque Royale® est le prêteur de choix des marchands, des associés et des exploitants de franchise au Canada depuis plus de 45 ans. Nous avons aidé des milliers de franchisés prospères qui ont établi un partenariat avec nous et font toujours appel à nous pour obtenir des conseils.

Par l'entremise de nos relations déjà établies avec les franchiseurs de premier plan du Canada, nous pouvons offrir de courts délais d'exécution en matière de financement. Ainsi, votre entreprise peut démarrer très rapidement une fois votre décision prise.

Obtenez de bons conseils pour votre franchise à chaque étape.

Pour en savoir plus, composez le 1 855 418-5307 ou allez au www.rbc.com/reussitefranchise



RBC Banque Royale



La présente publication est offerte à titre indicatif et d'orientation seulement. Elle ne vise pas à donner des conseils de placement, financiers, fiscaux, juridiques, comptables ou autres, et elle ne devrait pas servir à cet usage. Les méthodes décrites aux présentes ne sont pas nécessairement appropriées dans toutes les situations. Avant de mettre en place une stratégie, veuillez consulter un spécialiste à propos des particularités de votre entreprise afin de créer un plan conçu pour répondre à vos exigences.

© / MC Marque(s) de commerce de la Banque Royale du Canada. RBC et Banque Royale sont des marques déposées de la Banque Royale du Canada.